

# La roue de la vie

La matrice du modèle économique personnel : Vous inc.

Partenaires de QUI VOUS AIDE	Activités de CE QUE VOUS FAITES	Valeur apportée VOTRE CONTRIBUTION	Relation avec le client COMMENT VOUS INTERAGISSEZ	Clients QUI VOUS AIDEZ
Recettes de VOUS ET LES MOYENS DONT VOUS DISPOSEZ	Coûts de COMMENT VOUS DIFFUSEZ VOTRE OFFRE			
Coûts CE QUE VOUS DONNEZ	Revenus et avantages CE QUE VOUS RECEVEZ			



**Vos 2 occupations fondamentales**  
(Produire et Consommer)



Coûts | Revenus

**Aspirations**  
Les aspirations sont ce que veulent les gens. Ce qu'ils essaient de réaliser ou d'obtenir (personnellement ou professionnellement) dans leur vie.

**Désirs existentiels**

**Tâches**  
(Ce que vous faites)

**Besoins**  
Bénéfices recherchés  
Solutions à vos problèmes

**Attentes**  
Les attentes sont une façon connue de chercher la satisfaction. Elles dépendent de l'expérience et des besoins des individus. Elles sont influencées par les offres des concurrents. Elles augmentent continuellement.

« Nous ne pouvons être décrits comme indépendants de notre environnement, pas plus que notre extérieur ne peut exister sans notre intérieur. »  
— Wayne W. Dyer (1997, p. 83)



**Consommation**

**Production**



Désirs relatifs (les choix influençables)

Le passé

Le futur

Le présent